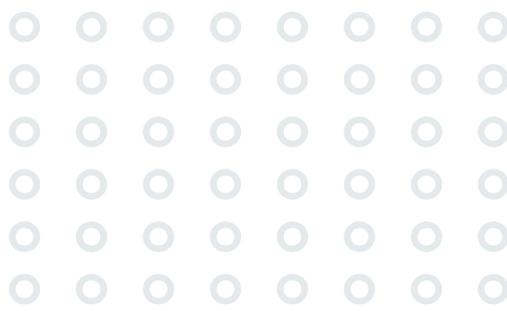


Ein Teil der smarten  
Bison Retail Technology



**7 Dinge, die Sie vor der Implementierung von elektronischen  
Preisschildern unbedingt bedenken sollten.**

ERFAHREN SIE MEHR UNTER  
[www.bison-group.com/loesungen/bison-esl](http://www.bison-group.com/loesungen/bison-esl)



## WAS IST ESL

Elektronische Preisschilder oder auch elektronische Regaletiketten (ESL) sind eine digitale Form der Regalpreisauszeichnung. Die kleinen elektronischen Displays werden am Regal, ebenfalls wie die herkömmlichen Preisschilder, angebracht. Sie zeigen neben dem Preis der Ware auch weitere wichtige Produktinformationen an. Damit lösen sie das herkömmliche und noch weitverbreitete Papierpreisschild ab und eliminieren den aufwändigen Einsteck- oder Aufklebevorgang.

Die gängigste Abkürzung ESL kommt aus dem englischen und bedeutet «Electronic Shelf Label». Im deutschsprachigen Raum werden sie auch als elektronische Preisschilder oder elektronische Regaletiketten bezeichnet.

Das ESL mit electronic paper (E-paper), ist dank des geringen Energieverbrauchs, das am meisten verwendete elektronische Preisschild auf dem Markt.



## WELCHE VORTEILE BRINGT ESL

Diese Frage lässt sich einfach beantworten. Mit dem Umstieg auf ESL steigern Sie die Effizienz signifikant. Neben der merkbaren Fehlerreduzierung, der enormen Zeitersparnis bei ständig wechselnden Preisen, helfen auch anzeigbare Zusatzseiten, Rückverfolgbarkeit, Cross-Selling, Verderblichkeitsmanagement sowie Preisaktionen in Echtzeit dabei, den ROI in Kürze zu erreichen.

## AUF WAS SOLLTE GEACHTET WERDEN

Die perfekte Wahl beim Kauf eines neuen Produktes zu treffen, ist oft trotz ausgiebiger Recherche im Vorhinein nicht immer einfach.

Mit wachsender Erfahrung stellt man oft erst im Nachhinein fest, dass die benötigten Anforderungen gar nicht oder nicht ausreichend abgedeckt werden – mit dem neuerlangten Wissen wäre die Wahl des Produktes ggf. sogar anders ausgefallen.

### Fragen Sie sich daher gezielt:

#### Kennen ich meine Anforderungen und zukünftigen Bedürfnisse?

Da Sie in der Regel ihre bevorstehenden Ansprüche noch nicht kennen oder kennen können, ist es wichtig vorausschauend auf eine Lösung zurückzugreifen, bei welcher sich unterschiedliche Systeme in eines vereinen lassen. Das System / die Software ist im Idealfall herstellerunabhängig. Somit lässt sich beispielsweise bei einem Hardware unabhängigen Anbieter, ein ESL von «Hersteller A» mit einem Upgrade von «Hersteller B» kostengünstig sowie ohne komplette System- und Softwareumstellung vereinen.

#### Ist die Handhabung des Produkts auf meine bisherigen Abläufe ausgelegt?

Es ist unvermeidlich, dass sich beispielsweise die Gerätebatterie irgendwann entleert und sich in der Folge kein Preis mehr anzeigen lässt. Bei dem Versuch die Batterie auf gewohnte Art und Weise zu tauschen, stellen Sie fest, dass ein Batterietausch gar nicht möglich, nur mit Sonderbatterien oder einzig durch neues verlötet möglich ist.



Um solchen ungewünschten und unnötigen Missverständnissen vorzubeugen, haben wir für Sie den Ratgeber «7 Fehler, die Sie bei Einführung von elektronischen Preisschildern unbedingt vermeiden sollten» erstellt.

1. Lassen sich verschiedene ESL von unterschiedlichen Herstellern gleichzeitig betreiben?
2. Welche Lebensdauer haben ESL?
3. Welche Herausforderungen gibt es beim Batteriewechsel?
4. Wie robust und stossfest ist das ESL? Überlebt es einen Sturz oder Tritt?
5. Verfügt ESL über IP-Zertifizierungen wie IP 67 (Staub/ Wasserschutz)?
6. Sind Zusatzfunktionen wie Buttons, das Highlighten von Partnerprodukten oder das Anzeigen von Zusatzseiten möglich?
7. Wie verhält sich die Usability der Software? Ist diese selbsterklärend oder benötigt es umfangreiche Schulungen?

**Lassen Sie sich jetzt unverbindlich zu diesen Fragen und zu allen weiteren Themen rundum Bison ESL Lösungen beraten:**

**André Schaffner**  
Leiter  
Geschäftsbereich ESL



### **SCHON GEWUSST**

Mit «Bison Try & Buy» mieten Sie die Electronic Shelf Label-Hardware, inkl. der Bison ESL Software, für ein Jahr. Danach entscheiden Sie selbst, ob Sie das ESL-System zurückgeben, die Miete verlängern oder es in einen Mietkauf\* umwandeln möchten.

Überzeugen Sie sich von Bison ESL im täglichen Einsatz in der Filiale. Beurteilen Sie selbst die Prozessoptimierungen, Aufwandeinsparungen und das Kundenfeedback anhand erlebter Erkenntnisse und messbaren Zahlen.

Ermitteln Sie, ob sich ESL für ein bestimmtes Artikelsortiment oder bei einer Vollausstattung lohnt, und testen Sie, ob die ESL-Labels von SoluM Ihnen zusätzliche Vorteile bringen.

**Starten Sie noch heute mit unserem «Bison Try & Buy» Programm. Kein Risiko, keine grossen Investitionen\*\* und kein Kopfzerbrechen mehr – jetzt einfach loslegen.**

\*Beim Mietkauf wird die erbrachte Miete auf den Kaufpreis angerechnet.

\*\*Die anfallenden Dienstleistungen für die Inbetriebnahme werden Ihnen nach Aufwand in Rechnung gestellt.

